

SZOFTVERREL ÉRIK A GYÜMÖLCS

A traktoron ülve, okostelefonon képesek a termelők a gazdaság összes adatát tárolni, elemezni és feldolgozni, sőt, ezekből önköltséget is számítani. Az Appelar felhőben futó program alkotói most Lengyelország felé nyitnak.

Magyarországon több mint 400 ezer agrárvállalkozás működik, az Európai Unióban pedig 13 millió. A fentiek többségét adó kisebb családi, illetve magánbirtokok többnyire az ősi, tapasztalati úton vezetik a gazdaságot, akár szabadföldi, akár üvegházi termesztésről van szó. Az átlaggazdák többsége azt sem tudja, mire megy el a pénze, vagy melyik kiadás mikor volt esedékes. Ha veszteségesek, akkor általában nem tudják, miért, és ilyenkor sokan az államnál kalapoznak. Ha nyereségesek, akkor meg nem érdeklik őket a részletek. Ám akár az évtizedes tapasztalattal rendelkezőkről, akár a diplomás, fiatalabb korosztályról beszélünk, nincs egy megfelelő eszköz, amely kezeli a gazdaság mindennapos dolgait.

Hatékonyaságnövelés, gyorsabb szüret, kockás papír nélküli üzletmenet, ezek ma már könnyen megvalósítható dolgok – mondja Csató Csaba, az Appelar alapítója. A legtöbb agrárvállalkozó bevétele több tízmillió forint körül mozog, ennek jó része persze ráfordítás, ám jellemzően hiányosak az alapvető pénzügyi ismeretek. A befektetés például csak nagyon kevés gazda által ismert fogalom. „Kockázatos műfajról beszélünk, olyan előre nem látható meglepetések is érhetik a szektort, mint a jég, a szárazság és egyéb természeti hatások. Ma már – úgynevezett precíziós gazdálkodást folytatva – 50 milliós gépekkel képes arra a technológia, hogy megjegyezzék, mely területen milyen volt az aratás. Ezeket az információkat fél év múlva a következő folyamatban fel tudják használni, például egy műtrágyázásnál hol és mit kell alkalmazni a hatékony termelés érdekében” – ismerteti a friss trendeket Csató Csaba.



Gazdapp

A fenti problémák hívták életre az Appelart, egy integrált gazdaságirányítási rendszert, kizárólag kis-közepes agrárvállalkozók, termelők részére. Nekik nincs elég idejük arra, hogy kockás papíron vagy akár táblázatkezelővel vezessék a pénzügyi tranzakciókat, hiszen a szabadban dolgoznak, ott ellenőrzik, segítik a munkákat, s nyilván nem igazán kedvelik az adminisztrációt.

A névválasztáskor Csató Csaba elkezdt játszani az „apple producer” szavakkal. Szerinte az Appelar név hasonlít az almatermelőre, és még alkalmazásokra is asszociálhatunk. Egyébként 18 évig multinál dolgozott, ám ma már ő is almát termeszt, és egyben az első, de nem egyetlen

felhasználója a programjának, sőt, ismeri az európai piacokat is.

Két fejlesztővel, Dali Bálinttal és Kanalas Sándorral együtt Csaba olyan alkalmazást hozott létre, amely képes az önköltséget számolni a gazdáknak, minden lehetséges paramétert felhasználva, a lehető legegyszerűbb módon. Nem kell hozzá semmilyen informatikai vagy akár pénzügyi tudás, csak amit a gazdálkodó amúgy is tud, például hogyan kell leszüretelni az almát, mennyien dolgoztak az adott nap, mekkora mennyiségben és milyen minőségben, ezekhez milyen erőforrásokat használtak fel. A kérdésfeltevésekre az Appelar egyszerűen kiböki a választ: végül mennyiért állítható elő egy kilogramm termés.

Jelenleg öt gazdaság futtatja élesben a programot, a fej-

lesztők valós helyzetekben akarják kipróbálni magukat: egészen hatékonyak, eddig 95 százalékban úgy működtek a folyamatok, ahogyan előre kitalálták. A külföldre lépés első ütemében az egyik legmeghatározóbb régiós piac, a lengyel felé nyitottak, amelyet nem lehet figyelmen kívül hagyni. Lengyelország meghatározó szerepet játszik az európai agrárgazdaságban, 2 millió kisgazdaságuk van, ezeknél nem volt szövetségi kényszer, közben nagyon hasonló az üzleti kultúrájuk a miénkhez, így sokkal könnyebb teret nyerni. A startupnál Renata Twarog biztosítja Lengyelország területére a szoftvertámogatást. Olyan adminisztrációs terheket is levesznek a gazdák válláról, mint a különböző naplók létrehozása: egy kattintásra négyféléből lehet választani, általános, gazdálkodási, permeterzési s a tápanyag-utánpótlási. Az aratás, a naplózás és gyakorlatilag az összes funkció mellé képes a rendszer bármilyen információt, képet vagy fájlt csatolni, egyben ellátva az archívum szerepét is.

Már tervezik az egész termelési lánc integrálását is, ez lesz az Appelar Connect, amely egy szakmai csatorna a gazdálkodók és a többi szereplő között, ahol megbeszélhetik az őket érintő problémákat, közös megoldást képesek keresni, amit ugyancsak tablettel, illetve mobiltelefonnal is lehet majd menedzselni, nem csak az asztali gépről.

MÚLT ÉS JÖVŐ

- **Hol lesz a projekt 3-5 év múlva?**
- Európai agrárpiac meghatározó alkalmazását akarjuk kínálni, többezres felhasználói létszámmal, stratégiai partnerekkel együttműködve.
- **Mennyit fektettek eddig a cégbe?**
- Alapítóként 3 millió forintot investáltam a vállalkozásba, utána jöttek a társak, akik a számtalan munkaórával járultak hozzá az Appelar sikeréhez.

BAGÓ PÉTER